



**SPRAWOZDANIE ZARZĄDU**

**Z DZIAŁALNOŚCI**

**RELPOL S.A.**

**ZA ROK 2013**

**Żary kwiecień 2014**

## Spis treści

1. Informacje podstawowe.....	3
2. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych i istotnych zdarzeń, w tym o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na działalność Spółki i osiągnięte wyniki.....	3
3. Analiza wskaźnikowa.....	11
4. Opis podstawowych czynników ryzyka i zagrożeń.....	12
5. Informacja o podstawowych produktach, towarach lub usługach .....	16
6. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju.....	18
7. Informacje o zmianach rynków zbytu oraz odbiorcach, dostawcach osiągniętych, co najmniej 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.....	20
8. Informacje o umowach znaczących dla działalności emitenta.....	20
9. Informacje o zmianach w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta oraz określenie jego głównych inwestycji.....	21
10. Informacje o istotnych transakcjach zawartych z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe.....	21
11. Informacje o zaciągniętych i wypowiedzianych umowach dotyczących kredytów i pożyczek.....	21
12. Informacje o udzielonych w danym roku obrotowym pożyczkach.....	21
13. Informacje o udzielonych i otrzymanych w danym roku obrotowym gwarancjach i poręczeniach.....	21
14. Emisja papierów wartościowych.....	21
15. Objasnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie a wcześniej publikowanymi prognozami.....	21
16. Ocena zarządzania zasobami finansowymi z uwzględnieniem zdolności wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań.....	21
17. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych w porównaniu do wielkości posiadanych środków.....	22
18. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy.....	22
19. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników, istotnych dla rozwoju Spółki oraz opis perspektyw rozwoju działalności, co najmniej do końca 2014 r.....	22
20. Zmiana podstawowych zasad zarządzania przedsiębiorstwem emitenta i grupą kapitałową.....	22
21. Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny.....	23
22. Wartość wynagrodzeń, nagród korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premialnych wypłaconych, należnych lub potencjalnie należnych osobom zarządzającym i nadzorującym.....	23
23. Określenie liczby i wartości nominalnej akcji emitenta oraz akcji i udziałów w jednostkach powiązanych, będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących.....	23
24. Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów na WZA.....	23
25. Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.....	24
26. Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta.....	24
27. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych.....	24
28. Informacje o podmiocie uprawnionym do badania sprawozdania finansowego.....	24
29. Inne ważniejsze wydarzenia w 2013 r.....	24
30. Inne ważniejsze informacje po dniu bilansowym.....	25
31. Pożyczki udzielone władzom spółki.....	26
32. Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.....	26

## 1. Informacje podstawowe

Relpol S.A. jest jednostką dominującą w grupie kapitałowej liczącej według stanu na dzień bilansowy 8 spółek, z tego 2 spółki znajdowały się w stanie likwidacji. Na dzień publikacji sprawozdania finansowego w trakcie likwidacji jest 1 spółka. Relpol nie posiada oddziałów samodzielnie sporządzających sprawozdanie finansowe. Posiada natomiast wydział produkcyjny „Zakład Polon” stanowiący część spółki ale zlokalizowany poza siedzibą spółki (w Zielonej Górze). Dokładna struktura GK zamieszczona została w informacji dodatkowej do sprawozdania za 2013 r.

## 2. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych i istotnych zdarzeń, w tym o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na działalność Spółki i osiągnięte wyniki.

Podstawowe zdarzenia wpływające na działalność spółki w 2013 wynikają zarówno z działań podejmowanych przez Relpol S.A. w celu realizacji założonych planów, jak i z kształtowania się niezależnego od spółki otoczenia gospodarczego.

	w tys. zł	
Podstawowe dane finansowe Relpol S.A.	2013	2012
Przychody ze sprzedaży	86 080	93 055
Zysk brutto ze sprzedaży	19 152	25 079
EBIT	4 866	9 503
EBITDA	9 159	13 670
Zysk netto	4 538	10 618

Na osiągnięte w 2013 r. wyniki duży wpływ miała sytuacja makroekonomiczna w kraju i w Europie. Warunki dla prowadzenia działalności gospodarczej, klimat panujący na rynku oraz brak spektakularnych wydarzeń będących stymulatorami popytu (jak EURO 2012) przełożyły się na słabsze wyniki roku 2013. W efekcie rok 2013 r. w ocenie Zarządu Spółki był trudniejszy a osiągnięte wyniki słabsze niż w latach 2011-2012. Przychody ze sprzedaży wyniosły ponad 86 mln zł a zysk netto 4,5 mln zł. Wielkości te były niższe od osiągniętych w roku 2012, jednakże należy podkreślić, że rok 2012 były rekordowo dobry dla spółki.

Pomimo gorszych wyników osiągniętych w roku 2013, w porównaniu do roku ubiegłego, to z perspektywy działalności spółki rok ten należy uznać za udany. Relpol wygenerował dodatnie przepływy pieniężne na działalności operacyjnej, przeprowadził inwestycje w modernizację parku maszynowego i zwiększenie mocy produkcyjnych, przeprowadził remont elewacji hali produkcyjnej, wypłacił najwyższą w historii spółki dywidendę. Spółka na pożądanym poziomie utrzymywała wskaźniki ekonomiczno-finansowe, rozwijała asortyment produktów, pozyskała nowych klientów oraz finalizuje proces likwidacji nieefektywnych spółek zależnych. Należy szczególnie zwrócić uwagę na powiększające się portfolio klientów i rozwój obrotów z klientami pozyskanymi w latach 2011-2012. Działania te pozwoliły zniwelować silne osłabienia popytu krajowego i zagranicznego, a w konsekwencji przyniosły wzrost obłożeń na przekładnikach miniaturowych.

Na rynku przez okres trzech kwartałów 2013 roku utrzymywała się niepewność i niechęć do składania dużych i długoterminowych zamówień. Klienci zmniejszali stany magazynowe a towar najchętniej chcieliby mieć dostępny „od ręki”. W IV kw. 2013 r. trend spadkowy się odwrócił, sytuacja rynkowa się poprawiła. Nakłady na inwestycje, co prawda nie wzrosły jeszcze istotnie, ale optymizm wśród kontrahentów jest odczuwalny i przekłada się na ilość składanych zamówień.

Biorąc pod uwagę wyniki osiągnięte w IV kw. 2013 r., sytuację rynkową w I kw. 2014 r. oraz prognozy analityków Zarząd spółki ocenia, że rok 2014 powinien być lepszy niż rok 2013.

## 2.1 Otoczenie makroekonomiczne

Otoczenie makroekonomiczne ma istotny wpływ na wyniki osiągane przez spółkę. Niektóre elementy otoczenia, np. stopa wzrostu PKB i jego struktura, cena surowców na giełdach światowych wpływają na działalność operacyjną. Inne np. koszt pieniądza na rynku bankowym wpływają na działalność finansową. Poziom i wahania kursów walut wpływają natomiast na wszystkie elementy składowe wyniku netto.

Niektóre wskaźniki dla Polski i głównych rynków handlowych spółki.

Polska	2013	2012
PKB ( zmiana r/r)	1,6% *	1,9%
Wskaźnik inflacji średnioroczny	0,9%	3,7%
Stopa bezrobocia	13,4%	13,4%
Nakłady brutto na środki trwałe (r/r)	-0,4% *	-0,8%
Produkcja sprzedana przemysłu (r/r)	2,2% *	1,0%

\* dane wstępne

Źródło: GUS

Główne wskaźniki makroekonomiczne Polski pogorszyły się w stosunku do roku 2012 i 2011. W Polsce spowolniło się tempo wzrostu PKB, bezrobocie utrzymywało się na wysokim poziomie, rosły koszty działalności, słabe były nastroje konsumentów. W Europie wyglądało to różnie w zależności od danego kraju. Teraz sytuacja się poprawia.

Unia Europejska	2013	2012
PKB UE 28 ( zmiana r/r)	0,1%	-0,4%
Niemcy	0,4%	0,7%
Francja	0,2%	0,0%
Wielka Brytania	1,7%	0,3%
Wskaźnik inflacji UE 28	1,5%	2,6%
Niemcy	1,6%	2,1%
Francja	1,0%	2,2%
Wielka Brytania	2,6%	2,8%
Wskaźnik bezrobocia UE	10,6%	10,7%

Źródło: Eurostat

Głównym rynkiem handlowym spółki jest Europa, a szczególnie Niemcy. Silna gospodarka niemiecka na tle innych państw europejskich wygląda bardzo dobrze. Poprawiła się też sytuacja w Wielkiej Brytanii. W Polsce w IV kw. 2013 pojawiły się sygnały świadczące o ożywieniu koniunktury gospodarczej. Poprawia się też sytuacja w wielu innych krajach, do których trafiają wyroby spółki. Te pozytywne zmiany pozwalają optymistycznie patrzeć w przyszłość.

Dla spółki szczególnie istotny jest również poziom nakładów na inwestycje rzeczowe, które w czasie kryzysu bywają ograniczane a następnie często dynamicznie rosną. Wydaje się, że na wzrost wydatków inwestycyjnych w sektorze przedsiębiorstw trzeba jeszcze trochę poczekać.

Relpol, podobnie jak wielu innych producentów odczuwa skutki zmian cen surowców. Dotyczy to zwłaszcza cen miedzi, srebra i ropy naftowej (która wpływa na cenę tworzyw).

Kolejnym czynnikiem wpływającym na wyniki spółki jest systematyczny wzrost kosztów pozyskania pieniądza na rynku. Biorąc pod uwagę, że część majątku spółki finansowana była kapitałem odsetkowym, zmiany stawek WIBOR wpływają na poziom kosztów finansowych.

Zmiany zachodzą również na rynku pracy. Koszty pracy wciąż rosną w miejscach prowadzenia przez spółkę działalności produkcyjnej.

## 2.2 Czynniki wpływające na wyniki spółki:

a) Poziom osiągniętych przychodów ze sprzedaży (opisano poniżej w punkcie 5).

b) Poziom kursów walut.

Biorąc pod uwagę fakt, iż ok. 60% sprzedaży realizowanej jest poprzez eksport – jednym z najważniejszych elementów makro-otoczenia jest kurs EUR/PLN. Stabilny poziom kursu euro względem złotówki, zmniejsza wahań poziomu wyniku finansowego spółki. Wahań kursów występowały ale nie były tak wysokie jak w roku 2013. Najniższy kurs euro był na początku 2013 r. i wynosił 4,07 zł, po czym wzrósł osiągając w okresie wakacyjnym maksimum na poziomie 4,34 zł/euro. Następnie euro spadło i w ostatnich miesiącach roku oscylowało na poziomie ok 4,15- 4,18 zł. Średni kurs euro w całym 2013 r. wyniósł 4,2110 zł i był tylko o 0,9% wyższy niż w tym samym okresie 2012 r. (4,1736 zł). Podobnie do euro kształtował się również trend kursów dolara względem złotówki.

Generalnie wzrost kursu walut obcych pozytywnie wpływa na poziom przychodów uzyskiwanych w eksporcie ale równocześnie podraża koszty zakupu surowców produkcyjnych sprowadzanych z zagranicy. Zakupy surowców z importu, Spółka pokrywa walutami pochodzącymi z eksportu.

Główną walutą obcą przychodów i wydatków jest euro.

Poniższe wykresy przedstawiają poziom i wahań kursu EUR i USD w latach 2013 i 2012.



Źródło: <http://kursy-walut-wykresy.mybank.pl/>

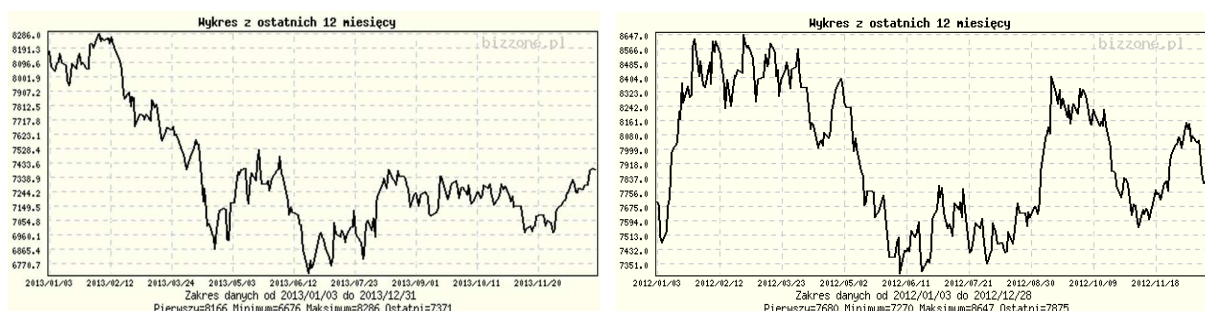


Źródło: <http://kursy-walut-wykresy.mybank.pl/>

**c) Poziom cen surowców.**

Podstawowe surowce wykorzystywane do produkcji przekładników to miedź, srebro, złoto, tworzywa sztuczne i stal. Najważniejsze z nich, stopy miedzi i srebra stanowią średnio ok. 35 % kosztów produkcji. Ceny podstawowych surowców w 2013 r. utrzymywały się na niższym poziomie niż w 2012 r. ulegały też mniejszym wahaniom. Wzrost cen surowców niekorzystnie wpływa na wyniki spółki obniżając rentowność jej sprzedaży. Ceny surowców odbijają się na wzroście kosztów wytworzenia materiałów metalowych i detali z tworzyw sztucznych.

**Ceny miedzi na Londyńskiej Giełdzie Metali (w USD za tonę) w 2013 i 2012 r.**



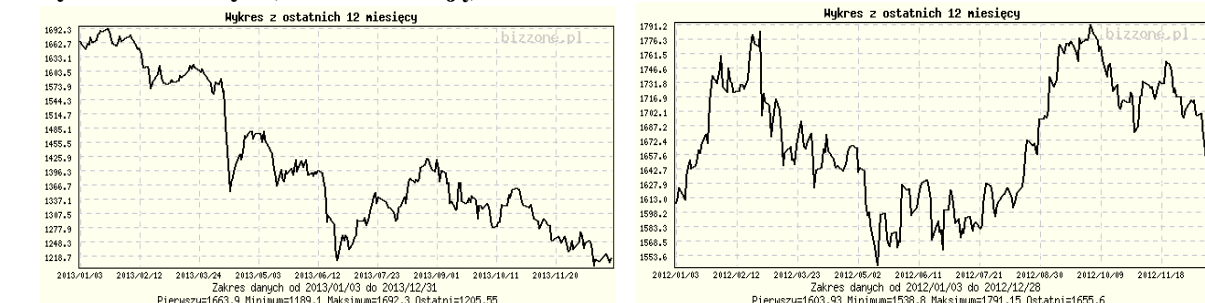
Źródło: [http://www.rynek.bizzone.pl/Notowania\\_surowcow](http://www.rynek.bizzone.pl/Notowania_surowcow)

**Ceny srebra – Londyn (w USD za uncję) 2013 i 2012 r.**



Źródło: [http://www.rynek.bizzone.pl/Notowania\\_surowcow](http://www.rynek.bizzone.pl/Notowania_surowcow)

**Ceny złoto – Londyn (w USD za uncję) w 2013 i 2012 r.**



Źródło: [http://www.rynek.bizzone.pl/Notowania\\_surowcow](http://www.rynek.bizzone.pl/Notowania_surowcow)

### **2.3 Działalność handlowa i marketingowa**

Rok 2013 nie był dla spółki tak dobry jak rok poprzedni w odniesieniu do osiągniętych wyników ale przyniósł wiele pozytywnych sygnałów w kontekście poprawy koniunktury w branży, jak też pozytywnych skutków w utrwalaniu posiadanych kontraktów handlowych i pozyskiwaniu nowych. Początek roku to kontynuacja trendu spadkowego jaki zaczęliśmy obserwować już w połowie 3 kwartału roku 2012. Poziom zamówień wpływających na produkty spółki (za wyjątkiem grupy przekazników miniaturowych) utrzymywał się na niższym poziomie niż w roku poprzednim. Dotyczyło to zarówno kraju jak i zagranicy.

Podniesienie konkurencyjności naszej oferty dzięki obniżeniu kosztów produkcji dały nam możliwość kierowania do klientów atrakcyjnych ofert handlowych. Aktywna praca w tym obszarze wspierana promocją produktów przyniosła efekty w postaci wzrostu zamówień i sprzedaży. A osiągnięty 30% wzrost w sprzedaży przekazników miniaturowych uznać należy za bardzo dobry – tym bardziej, że pozostaje on związany z rozwojem relacji handlowych nawiązywanych w latach 2011-2012 z dużymi firmami działającymi na rynku globalnym. W kraju po bardzo dobrej koniunkturze w 2012 r. związanej z przygotowaniem infrastruktury do organizacji EURO 2012 nastąpił „zastój”. Odbiło się to na niższej sprzedaży systemu bramek radiometrycznych zakładu Polon, który to w roku 2012 zainstalował wspomniane systemy na wszystkich remontowanych i nowych portach lotniczych. Zakład Polon wprowadził do sprzedaży nową wersję sterownika pola jakim jest CZIP Pro.

Od drugiej połowy 3 kwartału 2013 r. poziom zamówień i sprzedaży osiągnął poziom ubiegłego roku, a w przypadku niektórych grup produktowych był on nawet wyższy niż w analogicznym okresie roku ubiegłego. Poprawa sytuacji dała w listopadzie 2013 r. rekordową dla spółki sprzedaż w kraju. Podobny scenariusz zaobserwowaliśmy na rynkach eksportowych. Spowolnienie występujące w pierwszej połowie 2013 roku w Unii Europejskiej było wynikiem ogólnej sytuacji ekonomicznej wewnątrz Unii.

Korzystną sytuacją dla spółki był stabilny poziom cen podstawowych surowców do produkcji oraz kursy walut, które miały bardzo duży wpływ na stabilizację cen sprzedaży. Nadmienić trzeba, że cały czas zwracaliśmy baczną uwagę na poziom i strukturę zadłużenia naszych partnerów i kontrahentów. Przez cały rok zauważalny był proces powrotu sytuacji z lat poprzednich dotyczący zatorów płatniczych. Doszło też do kilku spektakularnych bankructw. Ubezpieczenia należności, stały ich monitoring oraz nasza aktywność w kontaktach z kontrahentami polegająca na wymianie informacji, a jeśli było trzeba, blokadzie sprzedaży przynosiła pozytywne efekty.

Rok 2013 był również okresem wzmożonej aktywności w obszarze szkoleń produktowych oraz większego wysiłku w pozyskiwaniu nowych kontrahentów. Aktywność pracowników działu handlowego przyniosła efekty w postaci nowych kilku perspektywicznych kontaktów. Dzięki aktywnemu wsparciu handlowemu partnerów, z którymi Relpol współpracuje od lat, zanotowano dynamiczny wzrost sprzedaży na terenie Włoch, Hiszpanii i Niemiec. Doszło także do nawiązania nowych kontaktów i powrotu po rocznej przerwie na rynek turecki.

W minionym roku jednym z nadrzędnych celów była poprawa świadczonego serwisu obsługi i kontynuacja aktywnej działalności w zacieśnianiu współpracy z aktualnymi partnerami handlowymi. Wymiernym efektem takich działań jest między innymi znaczna poprawa dostępności naszych produktów jak też poprawa komunikacji z klientami w ich językach.

Działalność marketingowa w roku 2013 koncentrowała się na promocji oferty produktów, które dedykowane są do innych obszarów niż te, w których Relpol dotąd działał. Podobnie jak w latach poprzednich prezentowaliśmy swoją ofertę wyrobów na wszystkich najważniejszych, branżowych imprezach targowych w kraju i Europie. Promocja przekaznika, pierwotnie projektowanego dla rozwiązań na potrzeby energetyki odnawialnej (fotowoltaika) spowodowała zainteresowanie tym produktem branżą samochodową. Z sukcesem ta grupa produktów stosowana jest w produkcji ładowarek akumulatorów dla samochodów elektrycznych.

Do oferty handlowej wprowadzono nowe produkty. Niektóre z nich stanowią zupełnie nowe rozwiązania a niektóre zastąpiły starsze konstrukcje, które z uwagi na koszty wytworzenia lub zmianę preferencji klientów wskazywały trend schyłkowy w poziomie sprzedaży. Podczas prezentacji tych nowości na targach branżowych, CZIP Pro i przekaźnik czasowy z dwoma wyświetlaczami zdobyły uznanie klientów i organizatorów. Efektem tego było nagrodzenie naszych produktów podczas targów branżowych tytułem „Produkt roku”.

Poprawiająca się ale wciąż niepewna sytuacja ekonomiczna, szczególnie w Europie oraz niejasna sytuacja polityczna na wschodzie stawia wiele znaków zapytania, co do prognoz na rok 2014. W naszym przekonaniu bieżący rok będzie rokiem szansy na kontynuację wzrostu zaobserwowanego w końcówce roku 2013. Poprawa koniunktury, nasza elastyczność, kompleksowa i profesjonalna obsługa klientów, wysokiej jakości produkty w szerokim asortymencie, przystępne ceny i półwieczne doświadczenie w branży powinno procentować.

## **2.4 Działalność produkcyjna**

Działania wydziałów produkcyjnych w 2013 r. skupione były na terminowej i ilościowej realizacji planów sprzedaży, skróceniu czasów dostaw dla klientów, obniżeniu technicznego kosztu wytworzenia dla rodziny przekaźników RM84/5/7 oraz uruchomieniu produkcji nowej grupy przekaźników R4N/R3N/R2N. W osiągnięciu założonych celów, prowadzono prace związane ze zmianami procesów technologicznych, zwiększeniem zdolności produkcyjnych, zmianami organizacji produkcji oraz sposobem zatrudniania pracowników.

Podstawowe zadania i działania w roku 2013:

1. Kluczowym zadaniem produkcyjnym było wdrożenie projektu: „Modyfikacja konstrukcji i procesu wytwórczego przekaźników R4WT”

W październiku 2013 roku zostały zakończone odbiory końcowe wszystkich urządzeń do produkcji tych wyrobów. Obecnie wykonywane są partie produkcyjne przekaźników R4N oraz optymalizacja procesu produkcyjnego w celu osiągnięcia zakładanych zdolności produkcyjnych.

2. Wprowadzenie kilku zmian organizacyjno- technologicznych, jak:

- obniżenie kosztów eksploatacyjnych maszyn,
- zmiany technologiczne mające na celu redukcję pracochłonności,
- utrzymanie ponadnormatywnego zużycia materiałów na poziomie z roku 2012,
- utrzymanie efektywności pracy pracowników bezpośrednio produkcyjnych na poziomie 2012 r.

3. Elastyczne dostosowywanie wielkości zatrudnienia do planów sprzedaży;

- outsourcing pracowniczy,
- terminowe umowy o pracę,
- umowy zlecenia.

4. Kontynuowano wykorzystanie narzędzi analitycznych umożliwiających obserwację giełdowych notowań surowców i ich potencjalny wpływ na TKW bieżący jak i w przyszłości. Celem tego działania jest możliwość jak najszybszej reakcji na poziomie operacyjnym. Prowadzone analizy kursów giełdowych wybranych surowców umożliwiają właściwą reakcją na wahania cen surowców, co skutkuje racjonalną gospodarką zakupową materiałów do produkcji.

Powyższe zadania pozwoliły nam na zoptymalizowanie zapasów, obniżenie wartości produkcji w toku, zwiększenie zdolności produkcyjnych, co w konsekwencji doprowadziło do zapewnienia klientom



większej dostępności oferowanych przez nas produktów i spełnienie oczekiwań klientów odnośnie terminowości dostaw.

## 2.5 Działalność logistyczna

Przy zmieniających się kosztach surowców niezbędnych do realizacji produkcji, takich jak miedź, srebro, tworzywa sztuczne itp. prowadzona jest na bieżąco analiza cen oraz trendów rynkowych.

Mając to na uwadze działalność logistyczna w 2013 r. skupiona była na realizacji następujących zadań:

1. Zakończono analizy sprowadzonych nowych próbek materiałów stykowych.
2. Prowadzono prace nad ujednoczeniem systemu identyfikacji materiałów chemicznych.
3. Wynegocjowano miesięczne zapasy bezpieczeństwa, magazynowane u dostawcy, co daje 100% elastyczność na zamówienia składane z wyprzedzeniem 4-5 tygodniowym oraz brak dodatkowego finansowania ze strony Relpol.
4. Wynegocjowanie niższego kosztu przygotowania dokumentacji technicznej dla projektu MT-W MasterRel.

Ponadto prowadzono prace związane z:

- optymalizacją wykorzystania surowców w procesie produkcyjnym,
- poszukiwaniem alternatywnych rozwiązań dla wykorzystania zalegającego zapasu materiałów, zamiast jego złomowania.
- odzyskiem i sprzedażą metali szlachetnych z detali złomowanych,
- utrzymaniem płynnego obrotu zapasów magazynowych,
- poszukiwaniem alternatywnych dostawców strategicznych surowców.

## 2.6 Pozostała działalność operacyjna

Pozostała działalność operacyjna w 2013 r. zwiększyła wynik spółki o 405 tys. zł, główny wpływ na to miało zmniejszenie odpisów aktualizujących należności oraz środków trwałych i wartości niematerialnych.

W 2012 r. wynik na pozostałej działalności operacyjnej był ujemny i wyniósł -915 tys. zł. Główne powody to utworzone rezerwy na wynagrodzenia oraz odpisy aktualizujące wartość należności i zapasów.

**Główne pozycje pozostałych przychodów operacyjnych w tys. zł:**

	2013	2012
<b>Pozostałe przychody operacyjne ogółem</b>	<b>1 370</b>	<b>1 826</b>
Zmniejszenie odpisów aktualizujących należności	429	69
Zmniejszenie odpisów aktualizujących zapasy	126	822
Zysk ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	8	101
Zmniejszenie odpisów aktualizujących środki trwałe i wartości niematerialne	450	250
Rozwiązanie pozostałych rezerw	167	0
Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	25	94
Pozostałe	165	490

**Główne pozycje pozostałych kosztów operacyjnych w tys. zł:**

	2013	2012
<b>Pozostałe koszty operacyjne ogółem</b>	<b>965</b>	<b>2 741</b>
Odpis aktualizujący należności	45	451
Odpis aktualizujący zapasy	135	357
Utworzenie rezerwy na niewykorzystane urlopy	43	30
Utworzenie rezerwy na pozostałe wynagrodzenia	350	1 026
Utworzenie rezerw na zobowiązania	58	241
Utworzenie innych rezerw	32	43
Podatek VAT należny	25	12
Zdarzenia losowe	84	16
Zapasy złomowane	35	23
Pozostałe	158	542

**2.7 Działalność finansowa**

Działalność finansowa w 2013 r. poprawiła wynik spółki o 690 tys. zł głównie za sprawą otrzymanych dywidend. W 2012 r. wynik ten był również dodatni i wyniósł 861 tys. zł.

**Główne pozycje przychodów i kosztów finansowych w tys. zł:**

	2013	2012
<b>Przychody finansowe ogółem</b>	<b>1 132</b>	<b>1 660</b>
Dywidendy	785	1 176
Odsetki	115	168
Rozwiązanie odpisów aktualizujących różnice kursowe	0	38
Rozwiązanie odpisów aktualizujących udzielone pożyczki	22	17
Pozostałe	210	261

	2013	2012
<b>Koszty finansowe ogółem</b>	<b>442</b>	<b>799</b>
Odsetki, leasing	293	325
Nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi	67	381
Pozostałe	82	93

**2.8 Wynik netto**

W 2013 r. spółka wypracowała zysk netto w wysokości 4.538 tys. zł, co wobec 10.618 tys. zł zysku netto w 2012 r. oznacza zmniejszenie o 57,3%. Przy czym należy pamiętać, że wynik netto osiągnięty w 2012 r. był rekordowo wysoki.

Taki efekt osiągnięty został dzięki działalności operacyjnej, poziomowi marż, kursowi euro, a także dzięki otrzymanym dywidendom oraz wszystkim działaniom i czynnikom opisanym powyżej.

### 3. Analiza wskaźnikowa

#### Wskaźniki rentowności

Wskaźnik	Sposób liczenia	Wielkość	
		2013	2012
Rentowność brutto na sprzedaży	Wynik brutto na sprzedaży /sprzedaż * 100%	22,2%	27,0%
Rentowność na sprzedaży	Wynik na sprzedaży/ sprzedaż *100%	5,2%	11,2%
Rentowność netto sprzedaży	Zysk netto/ sprzedaż *100%	5,3%	11,4%
ROE	Zysk netto za 12 m-cy/ śr. wartość kapitału własnego *100%	7,0%	17,7%
ROA	Zysk netto za 12 m-cy/ śr. wartość aktywów *100%	5,3%	13,1%

Rentowność brutto sprzedaży zmniejszyła się o 4,8 punktu procentowego w stosunku do roku 2012, co wynika z niższej sprzedaży i utrzymujących się kosztów.

Z tego samego powodu o ponad 6,1 punktu procentowego zmniejszyła się rentowność netto sprzedaży. Z powodu niższego wyniku netto zmniejszyły się również wskaźniki ROE i ROA.

#### Wskaźniki efektywności

Wskaźnik	Sposób liczenia	Wielkość	
		2013	2012
Wskaźnik obrotu aktywów	Sprzedaż za 12 miesięcy/ średni poziom aktywów	1,0	1,1
Cykl zapasów	Średni poziom zapasów/ koszt sprzed. produktów i towarów) * 365	122	117
Cykl należności	Średni poziom należności z tyt. dostaw/ sprzedaż) * 365	71	66
Cykl zobowiązań	Średni poziom zobowiązań z tyt. dostaw/ koszt sprzedanych produktów i towarów) * 365	24	30

Długi cykl rotacji zapasów wynika z charakteru produkcji oraz branży w jakiej działa spółka. Cykl ten w 2013 r. wzrósł o 5 dni. O 5 dni wzrósł też cykl rotacji należności, a o 6 dni skrócił się cykl rotacji zobowiązań.

Długi cykl rotacji należności wynika z wydłużonych terminów płatności stosowanych z największymi kontrahentami.

#### Zarządzanie zasobami finansowymi

Zarządzanie zasobami finansowymi ukierunkowane jest na:

- zarządzanie majątkiem finansowym,
- zarządzanie bieżącymi aktywami i pasywami,
- zarządzanie ryzykiem finansowym

## Poziom zadłużenia

Wskaźnik	Sposób liczenia	Wielkość	
		2013	2012
Ogólny poziom zadłużenia	Zobowiązania + rezerwy / aktywa * 100%	22,8%	24,6%
Finansowanie kapitałem stałym	(kapitał własny + zob. długoterminowe + rezerwy długot.) / aktywa * 100%	87,0%	84,6%
Pokrycie majątku trwałego kapitałem własnym	Kapitał własny / Majątek trwały * 100%	156,0%	165,4%

Zadłużenie spółki na koniec 2013 r. w stosunku do 31.12.2012 r. spadło o 1,7 mln zł. Głównie z powodu zmniejszenia się pozostałych zobowiązań krótkoterminowych (faktoringu) i zobowiązań z tyt. dostaw.

## Wskaźniki płynności

Wskaźnik	Sposób liczenia	Wielkość	
		2013	2012
Płynność bieżąca	Aktywa bieżące / zobowiązania krótkoterminowe	3,9	3,5
Płynność szybka	Aktywa bieżące – zapasy / zobowiązania krótkoterminowe	2,0	1,7
Poziom kapitału pracującego	Aktywa bieżące – zobowiązania krótkoterminowe / sprzedaż * 365	134,4	130,6

Wskaźniki płynności utrzymują się na bezpiecznym poziomie. Spółka nie ma problemów z realizacją zobowiązań.

## 4. Opis podstawowych czynników ryzyka i zagrożeń

Wartość godziwa instrumentów finansowych, jakie spółka posiadała na dzień 31.12.2013 roku i 31.12.2012 roku nie odbiegała istotnie od wartości prezentowanej w sprawozdaniach finansowych za poszczególne lata z następujących powodów:

- w odniesieniu do instrumentów krótkoterminowych ewentualny efekt dyskonta nie jest istotny,
- instrumenty te dotyczą transakcji zawieranych na warunkach rynkowych.

Pozycje finansowe	Wartość bilansowa		Wartość godziwa	
	2013-12-31 (rok bieżący)	2012-12-31 (rok ubiegły)	2013-12-31 (rok bieżący)	2012-12-31 (rok ubiegły)
<b>Aktywa finansowe</b>				
Należności długoterminowe	83	95	83	95
Należności z tytułu dostaw i usług	17 758	13 330	17 758	13 330
Środki pieniężne	2 953	6 843	2 953	6 843
Pozostałe aktywa finansowe (długoterminowe)	0	0	0	0
Pożyczki udzielone	12	29	12	29
Aktywa finansowe utrzymywane do dnia wymagalności	0	0	0	0
Papiery wartościowe przeznaczone do obrotu	0	0	0	0
Papiery wartościowe przeznaczone do sprzedaży	0	0	0	0

Walutowe kontrakty terminowe typu forward/opcja	0	0	0	0
<b>Ogółem</b>	<b>20 806</b>	<b>20 297</b>	<b>20 806</b>	<b>20 297</b>

Pozycje finansowe	Wartość bilansowa		Wartość godziwa	
	2013-12-31 (rok bieżący)	2012-12-31 (rok ubiegły)	2013-12-31 (rok bieżący)	2012-12-31 (rok ubiegły)
<b>Zobowiązania finansowe</b>				
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego w tym:	1 144	1 477	1 144	1 477
- długoterminowe	651	918	651	918
- krótkoterminowe	493	559	493	559
Kredyty i pożyczki	7 871	6 846	7 871	6 846
- długoterminowe	5 795	5 918	5 795	5 918
- krótkoterminowe	2 076	928	2 076	928
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	4 303	4 864	4 303	4 864
Pozostałe zobowiązania finansowe	505	2 550	505	2 550
Walutowe kontrakty terminowe typu forward ,opcje	0	0	0	0
<b>Ogółem</b>	<b>13 823</b>	<b>15 737</b>	<b>13 823</b>	<b>15 737</b>

Spółka zidentyfikowała następujące, główne obszary ryzyka finansowego:

#### 4.1 Ryzyko stopy procentowej.

Ryzyko stopy procentowej wynika z finansowania działalności spółki kapitałami obcymi bazującymi na zmiennych stopach procentowych.

Ze względu na to, iż kapitał obcy odsetkowy na dzień sporządzenia bilansu stanowi ok. 10,7% pasywów, a zobowiązania obce zawierane są w PLN i jednocześnie potencjalne wahania stóp procentowych są niewielkie, spółka nie stosuje narzędzi zabezpieczających w tym zakresie uznając, że ryzyko to nie jest znaczące.

Spółka zidentyfikowała w tym zakresie dwa podstawowe obszary zagrożenia: możliwość niespełnienia warunków umowy oraz niewystarczającą wielkość limitów kredytowych do prowadzenia działalności.

Wzrosły możliwości finansowania działalności spółki kapitałem obcym. Spółka zaciągnęła kredyt w Raiffeisen Bank Polska z limitem 5,5 mln zł, z czego na dzień bilansowy wykorzystywała 2,2 mln zł oraz w mBanku (poprzednio BRE Banku) z limitem 6,8 mln zł, z tego na dzień bilansowy wykorzystywała 4,6 mln zł. Zarząd ocenia, że ryzyko kredytowe nie jest istotne.

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego brutto na racjonalnie możliwe zmiany stóp procentowych przy założeniu niezmienności innych czynników (w związku z zobowiązaniami o zmiennej stopie procentowej). Nie przedstawiono wpływu na kapitał własny Spółki.

Rok zakończony 31.12.2013	Zmniejszenie/ zwiększenie o punkty procentowe	Wpływ na wynik brutto
PLN	(+) 1 %	-20
PLN	(-) 1 %	20

#### 4.2 Ryzyko kredytowe.

Powyższe ryzyko wynika z faktu, iż praktycznie cała sprzedaż realizowana jest z odroczonym terminem płatności. Powoduje to, że udział należności handlowych w aktywach wynosi ok. 21%.

Spółka minimalizuje powyższe ryzyko poprzez współpracę z wiarygodnymi i długoletnimi partnerami handlowymi. Ponadto w szerokim zakresie wykorzystuje się ubezpieczenie należności oraz informacje z wywiadowni gospodarczych. Klientom niewiarygodnym wstrzymywane są dostawy lub stosowane są przedpłaty. Zarząd Spółki ocenia, że ryzyko to jest mało istotne.

#### 4.3 Ryzyko walutowe.

Ryzyko walutowe jest wynikiem prowadzenia przez Relpol sprzedaży oraz zakupu w walutach obcych. Podstawową walutą obcą stosowaną w rozrachunkach jest EUR. Dodatkowo, w przypadku sprzedaży niewielką część eksportu realizuje w USD i GBP.

Spółka ponad 60% przychodów uzyskuje w walutach obcych. Jednocześnie większość podstawowych materiałów i usług produkcyjnych kupuje za granicą, wykorzystując przy płatnościach walutę pochodzącą z eksportu. Szacuje, że przeciętnie w skali roku powstaje nadwyżka wpływów nad wydatkami walutowymi w wysokości ok. 2,5 – 3 mln EUR. Emitent według polityki zabezpieczeń może zabezpieczyć od 70% do 90% planowanych przepływów. W 2013 roku Relpol nie zawierał transakcji zabezpieczających.

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego brutto na możliwe zmiany kursu EUR, USD i GBP na dzień 31.12.2013r. przy założeniu niezmienności innych czynników (w związku z należnościami i pożyczkami w walutach obcych).

Pozycja w sprawozdaniu finansowym na 31.12.2013	Ryzyko walutowe dla EUR		Ryzyko walutowe dla USD		Ryzyko walutowe dla GBP		Ryzyko walutowe razem	
	Wpływ na wynik		Wpływ na wynik		Wpływ na wynik		Wpływ na wynik	
	zmiana kursu o +10%	zmiana kursu o -10%	zmiana kursu o +10%	zmiana kursu o -10%	zmiana kursu o +10%	zmiana kursu o -10%	zmiana kursu o +10%	zmiana kursu o -10%
Aktywa finansowe	0	0	19	-19	0	0	19	-19
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	729	-729	130	-130	1	-1	860	-860
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	888	-888	71	-71	38	-38	997	-997
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	-146	146	-18	18	-30	30	-194	194
<b>Razem zwiększenie / (zmniejszenie)</b>	<b>1 471</b>	<b>-1 471</b>	<b>202</b>	<b>-202</b>	<b>9</b>	<b>-9</b>	<b>1 682</b>	<b>-1 682</b>

#### 4.4 Ryzyko makroekonomiczne.

Działalność Spółki jest narażona na wahania koniunktury. Duże znaczenie mają np. wskaźniki inwestycji, poziom zamówień publicznych, poziom inflacji, stopy procentowe, dostęp do obcych źródeł finansowania, kursy walut czy tempo wzrostu PKB i to zarówno w kraju jak i zagranicą. Spowolnienie gospodarcze przekłada się na zmniejszenie popytu, co negatywnie wpływa na kondycję kontrahentów i działalność spółki. W ocenie Zarządu ryzyko to jest istotne.

#### 4.5 Ryzyko związane z płynnością.

Spółka jest narażona na ryzyko utraty płynności, rozumiane jako ryzyko utraty zdolności do regulowania zobowiązań w określonych terminach.

Relpol monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy wymagalności/ zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych (np. konta należności, pozostałych aktywów finansowych) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Celem spółki jest utrzymanie równowagi pomiędzy ciągłością a elastycznością finansowania, poprzez korzystanie z rozmaitych źródeł finansowania, takich jak kredyty w rachunku bieżącym, kredyty bankowe, factoring, umowy leasingu finansowego.

W ocenie Zarządu ryzyko takie istnieje, jednakże biorąc pod uwagę stan środków pieniężnych i ich ekwiwalentów na dzień bilansowy (2.953 tys. zł) oraz stan zadłużenia obcego należy ocenić, że jest ono mało istotne. Spółka posiadała na dzień bilansowy zobowiązania z tyt. leasingu, kredytów i factoringu w kwocie ogółem 9.410 tys. zł.

Ryzyko płynności	Przepływy pieniężna wynikające z umowy płacone w terminie				Razem 2013.12.31 (rok bieżący)
	Na żądanie	do 1 roku	od 1 roku do 5 lat	powyżej 5 lat	
Oprocentowane pożyczki i kredyty	0	2 076	5 795	0	7 871
Zobowiązania z tytułu leasingu	0	493	651	0	1 144
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	0	4 303	0	0	4 303
Pozostałe zobowiązania finansowe	0	395	0	0	395
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>0</b>	<b>7 267</b>	<b>6 466</b>	<b>0</b>	<b>13 713</b>

Ryzyko płynności	Przepływy pieniężna wynikające z umowy płacone w terminie				Razem 2012.12.31 (rok bieżący)
	Na żądanie	do 1 roku	od 1 roku do 5 lat	powyżej 5 lat	
Oprocentowane pożyczki i kredyty	0	928	5 918	0	6 846
Zobowiązania z tytułu leasingu	0	559	918	0	1 144
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	0	4 864	0	0	4 864
Pozostałe zobowiązania finansowe	0	2 550	0	0	2 550
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>0</b>	<b>8 901</b>	<b>6 836</b>	<b>0</b>	<b>15 737</b>

#### 4.6 Ryzyko uzależnienia się od dużego odbiorcy.

Spółka stara się dywersyfikować odbiorców swoich produktów i towarów. Relpol poza kilkoma większymi partnerami handlowymi posiada znaczną grupę mniejszych klientów rozproszonych w kraju i po Europie.

Poza Unię oferta spółki trafia do odbiorców w Azji, Ameryce Północnej, Ameryce Południowej i do Afryki. Pomimo takiego rozproszenia udział największego klienta w sprzedaży spółki w 2013 r. wyniósł 15%, zatem ewentualne ograniczenie zakupów przez tego odbiorcę może mieć wpływ na wyniki spółki. Pozostali klienci nie osiągają 10% udziału w sprzedaży spółki.

#### 4.7 Ryzyko zarządzania kapitałem.

Głównym celem zarządzania kapitałem Spółki Relpol S.A. jest utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i bezpiecznych wskaźników kapitałowych, które wspierałyby działalność operacyjną Spółki i zwiększałyby wartość dla jej akcjonariuszy.

Relpol S.A. zarządza strukturą kapitałową i w wyniku zmian warunków ekonomicznych wprowadza do niej zmiany. W celu skorygowania struktury kapitałowej, Spółka może wypłacać dywidendę dla akcjonariuszy, zwrócić kapitał akcjonariuszom lub wyemitować nowe akcje.

Spółka monitoruje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, który jest liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto.

Do zadłużenia netto Relpol S.A. wlicza oprocentowane kredyty i pożyczki, zobowiązania handlowe i inne zobowiązania z wyłączeniem instrumentów pochodnych, pomniejszone o środki pieniężne.

Wskaźnik dźwigni finansowej	2013-12-31 (rok bieżący)	2012-12-31 (rok ubiegły)
Zadłużenie	16 547	18 820
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	2 953	6 843
<b>Zadłużenie netto</b>	<b>13 594</b>	<b>11 977</b>
Kapitał własny	65 127	64 182
<b>Stosunek zadłużenie do kapitału własnego</b>	<b>20,87%</b>	<b>18,66%</b>

### 5. Informacja o podstawowych produktach, towarach lub usługach

#### 5.1 Działalność podstawowa.

Głównym przedmiotem działalności spółki jest produkcja i dystrybucja przekaźników elektromagnetycznych oraz gniazd wtykowych. Relpol jest w czołówce największych europejskich producentów przekaźników.

Przekaźniki są elementami pośredniczącymi, wykonawczymi lub sygnalizacyjnymi w sterowaniu elektrycznymi układami w aparatach, maszynach i urządzeniach, środkach transportu, sprzęcie AGD oraz sprzęcie elektronicznym.

Klienci obsługiwani są głównie poprzez sieć hurtowni oraz dostawy bezpośrednie, wynikające z zawartych umów. Wyroby Relpolu trafiają do blisko 50 krajów świata - eksport stanowi 60% sprzedaży.

Działalność operacyjna opiera się na kilkunastu podstawowych grupach asortymentowych:

- przekaźniki przemysłowe znajdujące zastosowanie w układach automatyki urządzeń i linii technologicznych oraz przemysłowych układach bezpieczeństwa i sygnalizacji,
- przekaźniki miniaturowe i subminiaturowe stosowane w układach elektronicznych,
- i telekomunikacyjnych, układach automatyki, urządzeniach pomiarowych i transportowych, przekaźniki interfejsowe stosowane w układach automatyki przemysłowej jako elementy separacji galwanicznej,
- przekaźniki samochodowe stosowane w obwodach elektrycznych samochodów (np.: lampach, zamkach centralnych, układach ogrzewania, wycieraczkach, kierunkowskazach, itp.)
- przekaźniki półprzewodnikowe i przełączniki stosowane w różnych układach elektronicznych i telekomunikacyjnych, urządzeniach pomiarowych, urządzeniach medycznych, transportowych,



- przekaźniki programowalne stosowane w układach automatyki, urządzeniach transportowych, maszynach sterujących procesami technologicznymi,
- przekaźniki instalacyjne, czasowe i nadzorcze stosowane w układach automatyki oraz instalacjach domowych, układach kontrolno-pomiarowych, do nadzoru parametrów silników, przekaźniki do systemów solarnych mające zastosowanie w układach inwerterów solarnych,
- gniazda wtykowe do przekaźników umożliwiające użytkownikowi wybór sposobu połączenia przekaźnika i moduły,
- systemy cyfrowe zabezpieczeń, automatyki, pomiaru, sterowania, rejestracji i komunikacji wykorzystywane w rozdzielniach średniego napięcia,
- automatyka samoczynnego załączania rezerwy stosowane jako gotowe systemy zarządzania zanikiem napięcia zasilania w układach niskiego napięcia,
- stacjonarne monitory promieniowania gamma i neutronowego, znajdujące zastosowanie między innymi na przejściach granicznych, lotniskach, wysypiskach śmieci,
- pozostałe wyroby jak: ograniczniki przepięć, styczniki, przekaźniki termiczne, sterowniki silnikowe -softstarty, wyłączniki silnikowe, przełączniki, zasilacze impulsowe.

Działalność produkcyjna spółki uzupełniana jest o działalność handlową. Towary handlowe, będące uzupełnieniem oferty spółki stanowią ponad 12,7% przychodów ze sprzedaży.

## 5.2 Struktura geograficzna sprzedaży.

w tys. zł

Wyszczególnienie	2013	Udział %	2012	Udział %
<b>Polska</b>	<b>32 605</b>	<b>37,88%</b>	<b>35 506</b>	<b>38,16%</b>
<b>Eksport w tym:</b>	<b>53 475</b>	<b>62,12%</b>	<b>57 549</b>	<b>61,84%</b>
Europa:	49 649	57,68%	51 057	54,87%
<i>Niemcy</i>	26 319	30,57%	25 662	27,58%
<i>Francja</i>	2 689	3,12%	3 961	4,26%
<i>Rosja</i>	3 093	3,59%	5 388	5,79%
Azja	1 649	1,92%	3 121	3,35%
Ameryka Północna	427	0,50%	1 080	1,16%
Ameryka Południowa	655	0,76%	1 286	1,38%
Australia i inne	1 095	1,27%	1 005	1,08%
<b>Razem</b>	<b>86 080</b>	<b>100,00%</b>	<b>93 055</b>	<b>100,00%</b>

W 2013 r. sprzedaż eksportowa wyniosła 53.475 tys. zł. Wartościowo jest to o 7% mniej niż w roku 2012, ale w strukturze procentowej udział ten nieznacznie wzrósł osiągając 62,12% sprzedaży ogółem. Pozostałe blisko 38% sprzedaży trafia na rynek krajowy. Po Polsce drugim co do wielkości największym rynkiem handlowym spółki są Niemcy. Sprzedaż do Niemiec wzrosła o 2,6% osiągając ponad 30% struktury sprzedaży ogółem. Sprzedaż do Rosji spadła o 42%. Głównym powodem spadku sprzedaży były wysokie magazyny u naszych kontrahentów oraz wciąż słaby popyt w Rosji. Podobnie sytuacja wyglądała na Ukrainie i na Białorusi.

W ciągu pierwszych 8 miesięcy 2013 r. z problemami spadku popytu borykali się wszyscy odbiorcy spółki, zarówno producenci jak i dostawcy wyrobów Relpolu do różnych gałęzi przemysłu.

W III kw. 2013 r. powstrzymany został spadek przychodów na rynku krajowym, a w IV kw. widoczny jest wzrost (16% w stosunku do III kw. 2013 r. i 2% w stosunku do IV kw. 2012 r.), co można odbierać jako poprawę sytuacji w kraju. Narastająco w 2013 r. sprzedaż na rynek krajowy była niższa o 8% w stosunku do roku 2012.

W ubiegłym roku, a szczególnie w I półroczu wyniki sprzedaży poprawiły inwestycje związane z Euro 2012. Spółka zrealizowała wtedy szereg kontraktów na stacjonarne monitory promieniowania (tzw. bramki radiometryczne do wykrywania promieniowania gamma) stanowiące wyposażenie intensywnie modernizowanych lotnisk. Obecnie poza lotniskami zapotrzebowanie na bramki pojawiło się na złomowiskach i składowiskach śmieci. W przypadku eksportu, za wyjątkiem Niemiec pozytywne zmiany nie są jeszcze widoczne w wynikach 2013 r.

### 5.3 Struktura produktowa sprzedaży.

#### Przychody ze sprzedaży

Lp.	Treść	Rok		Dynamika
		2013	2012	
1	Wyroby i usługi	75 162	81 264	-7,5%
2	Towary i materiały	10 918	11 791	-7,4%
	<b>Razem</b>	<b>86 080</b>	<b>93 055</b>	<b>-7,5%</b>

Głównym źródłem generowania przychodów są wyroby i usługi. Stanowią one ok. 87,3% przychodów ze sprzedaży. W porównaniu do 2012 r. sprzedaż wyrobów i usług zmniejszyła się o 7,5%. Podobnie było w przypadku sprzedaży towarów handlowych. Powodem spadku sprzedaży był spadek koniunktury rynkowej. Towary handlowe stanowią uzupełnienie oferty spółki i mają mniejsze znaczenie. Spółka rezygnuje z dostawców towarów, co do których pojawiają się zastrzeżenia jakościowe.

### 6. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju.

Na prace badawczo-rozwojowe wydano w 2013 roku 8.219 tys. zł.

Lp.	Temat	Nakłady w tys. zł
1	Modernizacja R4 – II etap	8 034
2	Wielofunkcyjny przekaźnik czasowy MTW	108
3	RM84 / RM85 bistabilne	77
	<b>Razem:</b>	<b>8 219</b>

1. Kontynuacja prac nad doskonaleniem poziomu jakości głównej rodziny przekaźników ogólnego zastosowania typu R4N/R3N/R2N.

Zbudowano linię automatycznego montażu głównych podzespołów zmodernizowanego przekaźnika, tj. cewki, elektromagnesu i zestawu płytki stykowej oraz wyposażono linie produkcyjne w niezbędne urządzenia. Jednocześnie odebrano, zainstalowano i uruchomiono urządzenia do produkcji podzespołów.

Mając na uwadze oczekiwania głównych klientów co do możliwości przeprowadzania w Relpolu kompleksowych badań laboratoryjnych pod kątem zastosowania przekaźników w różnych aplikacjach, wykonano drugie nowoczesne urządzenie testowe stanowiące wyposażenie laboratorium badawczego

działu konstrukcyjnego. Zapewnieniu wysokiej jakości produkowanych wyrobów mają służyć także dodatkowe przyrządy pomiarowe.

Planuje się również wykonanie nowego urządzenia do produkcyjnej kontroli elektrycznej obejmującej zarówno sprawdzenie funkcjonalności wyrobów jak i testy bezpieczeństwa wysokim napięciem wykonywane w trybie automatycznym. Kolejnym zakupem inwestycyjnym będzie cyfrowa drukarka atramentowa do znakowania obudowy, która pozwoli wyeliminować stary proces sitodruku i znacząco poprawi jakość nadruku.

2. Przekaznik czasowy z wyświetlaczem dwusegmentowym o prostej obsłudze i dużej funkcjonalności.

Wyrób ma stanowić uzupełnienie oferty Relpolu i wykorzystywać obudowę instalacyjną serii MT, czyli moduł 17,5 mm. Wyrób opracowywany został we współpracy z inną firmą. Główne cechy wyrobu to sterowanie mikroprocesorowe odporne na zakłócenia przemysłowe, proste i dokładne ustawianie czasu oraz tylko 2 przyciski (wyboru i zatwierdzenia) wspomagane diodami LED, które prowadzą użytkownika krok po kroku przez proces programowania.

3. Modernizacja procesu produkcji przekazników bistabilnych RM84/RM85.

Wprowadzono zmiany mające na celu zapewnienie powtarzalności montażu i ograniczenie pracochłonności. W ramach serii informacyjnej wykonano kilka partii różnych wykonania pod pierwsze zamówienia klientów w celu weryfikacji przebiegu procesu produkcyjnego oraz uzyskania od klientów oceny funkcjonowania wyrobów w ich aplikacjach. Zakończono badania laboratoryjne, mające potwierdzić zgodność nowych wersji przekazników ze wszystkimi wymaganiami norm i dyrektyw UE.

Wsparciem dla produkcji w związku z realizacją zadań produkcyjnych oraz przyjętych planów rozwojowych jest praca działu narzędziowni. W obszarze tym też wiele zrobiono, a w szczególności:

1. Przeprowadzono planowane regeneracje i naprawy narzędzi produkcyjnych przy obecnym stanie zatrudnienia. Realizacja niniejszego zadania była możliwa, poprzez budowę struktury działu narzędziowni opartej na pracownikach wielostanowiskowych.
2. Zabezpieczono wydziały produkcji w niezbędne materiały i części do narzędzi specjalnych, poprzez wprowadzenie zmian w organizacji funkcjonowania magazynu narzędziowni, polegających na bieżącej weryfikacji oraz szybkim uzupełnianiu stanu materiałów i części, w celu skrócenia czasu napraw narzędzi.
3. Zweryfikowano ceny zakupywanych materiałów, przeprowadzono też weryfikację dostawców.
4. Dokonano planowanego przeglądu serwisowego maszyny CNC (elektrodrążarki drutowej).
5. Zaprojektowano i wykonano narzędzia do nowych przekazników R2N, R3N, R4N:
  - a. forma wtryskowa płytki izolacyjnej,
  - b. forma wtryskowa płytki stykowej R4N,
  - c. forma wtryskowa wskaźnika,
  - d. wykrojnik zwoju krótkozwartego,
  - e. forma płytki stykowej R2N i R3N. Formę tę zaprojektowano do dwóch przekazników (z wymiennymi wkładami formującymi). Rozwiązanie takie pozwoliło uniknąć konieczność wykonania 2 osobnych narzędzi.
6. Wykonano dodatkowy moduł do uzbrajania płytek stykowych RM85, celem możliwości zwiększenia wydajności produkcyjnych.

## **7. Informacje o zmianach rynków zbytu oraz odbiorcach, dostawcach osiągających, co najmniej 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.**

Relpol prowadzi działalność tak w kraju jak i za granicą. Materiały do produkcji pochodzą przede wszystkim z importu. Relpol nie jest uzależniony od żadnego z dostawców. Udział żadnego z nich nie jest większy niż 10% przychodów ze sprzedaży.

W roku 2013 r. nie było istotnych zmian na rynkach zbytu. Spółka ma bardzo dużo większych i mniejszych odbiorców. W 2013 r. udział największego odbiorcy (ABB Stotz-Kontakt) wyniósł 15% przychodów ze sprzedaży. Pozostali klienci nie przekroczyli progu 10%.

## **8. Informacje o umowach znaczących dla działalności emitenta.**

1. Umowy o limit wierzytelności oraz kredyt inwestycyjny z Raiffeisen Bank Polska S.A. Zabezpieczeniem kredytu jest:
  - a) pełnomocnictwo do rachunku bieżącego i innych rachunków spółki w banku;
  - b) zastaw rejestrowy na maszynach i urządzeniach będących przedmiotem inwestycji,
  - c) jawna, niepotwierdzona cesja przyszłych i obecnych należności zgodnie z umową o przelew wierzytelności,
  - d) oświadczenie poddania się egzekucji do łącznej kwoty aktualnego zadłużenia wraz z odsetkami i innymi kosztami, jednakże do kwoty nie większej niż 7,5 mln zł.
2. Umowa z mBank S.A. (poprzednio BRE Bank). Zabezpieczeniem kredytu wg umowy jest:
  - a) hipoteka łączna do kwoty 3 mln zł na prawie wieczystego użytkowania gruntu oraz prawie własności budynków,
  - b) weksel in blanco,
  - c) zastaw rejestrowy na wskazanych maszynach i urządzeniach,
  - d) zastaw rejestrowy na maszynach i urządzeniach składających się na przedmiot finansowania,
  - e) cesja potwierdzona na rzecz banku wierzytelności od wskazanych kontrahentów na podstawie umowy o cesję globalną,
  - f) cesja niepotwierdzona na rzecz banku wierzytelności należnych od wskazanych kontrahentów na podstawie umowy o cesję globalną.
3. Trwająca umowa wieloletnia o współpracy z Zettler Electronics GmbH w Niemczech dotyczącej dostaw wyrobów Relpolu do tej firmy.
4. Trwająca umowa wieloletnia o współpracy z ABB Stotz Kontakt GmbH w Niemczech dotyczącej dostaw wyrobów Relpolu do tej firmy.
5. Umowy współpracy z mniejszymi klientami zagranicznymi określające warunki handlowe dostarczanych produktów i towarów, na podstawie których odbiorcy składają zamówienia ramowe.
6. Umowa kooperacji z Relpol Elektronik i DP Relpol Altera – umowy określają warunki współpracy.
7. Umowy dystrybucyjne z firmami krajowymi - umowy nie są znaczące biorąc pod uwagę kryterium ich wartości (§ 2.2 Rozporządzenia rady Ministrów z dnia 19.02.2009 r. Dz.U.33 w sprawie informacji bieżących i okresowych...) ale określają warunki współpracy.
8. Polisa ubezpieczenia majątku firmy zawarta z Ergo Hestia.
9. Umowę ubezpieczenia OC z tyt. prowadzonej działalności gospodarczej lub użytkowania mienia z Ergo Hestia.

**9. Informacje o zmianach w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta oraz określenie jego głównych inwestycji.**

Dobiegają końca zapoczątkowane kilka lat temu zmiany w strukturze grupy kapitałowej. Aktualnie w likwidacji znajduje się spółka Relpol France. Zlikwidowane spółki nie mają wpływu na poziom sprzedaży, gdyż na rynkach, gdzie prowadziły one swoją działalność, dystrybucja wyrobów Relpolu odbywa się bezpośrednio przez Relpol lub przez inne podmioty.

**10. Informacje o istotnych transakcjach zawartych z podmiotami powiązаныmi na innych warunkach niż rynkowe.**

Relpol S.A. i jednostki zależne nie zawierały istotnych transakcji z podmiotami powiązаныmi, które miałyby charakter transakcji innych niż typowe i rutynowe zawierane na warunkach rynkowych.

**11. Informacje o zaciągniętych i wypowiedzianych umowach dotyczących kredytów i pożyczek.**

Informacja o kredytach i pożyczkach podana została w nocy 21 do sprawozdania finansowego.

**12. Informacje o udzielonych w danym roku obrotowym pożyczkach.**

Informacja o udzielonych pożyczkach opisana została w punkcie 13 sprawozdania finansowego.

**13. Informacje o udzielonych i otrzymanych w danym roku obrotowym gwarancjach i poręczeniach.**

Spółka nie otrzymała i nie udzielała gwarancji i poręczeń.

**14. Emisja papierów wartościowych.**

W 2013 r. spółka nie przeprowadzała emisji akcji.

**15. Objasnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie a wcześniej publikowanymi prognozami.**

Spółka nie publikowała prognoz na rok 2013.

**16. Ocena zarządzania zasobami finansowymi z uwzględnieniem zdolności wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań.**

Zarząd Spółki ocenia, że jest ona zdolna do wywiązywania się z swoich zobowiązań. Na koniec 2013 r. posiadała ona środki pieniężne i ekwiwalenty w wysokości 2,9 mln zł. Spółka podpisała umowy kredytowe, factoringowe i korzysta z zewnętrznych źródeł finansowania.

**17. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych w porównaniu do wielkości posiadanych środków.**

Prowadzone inwestycje finansowane są środkami własnymi i środkami pochodzącymi z kredytów inwestycyjnych.

**18. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy.**

Wszystkie istotne czynniki i zdarzenia zostały opisane w sprawozdaniu zarządu lub w informacji dodatkowej.

**19. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników, istotnych dla rozwoju Spółki oraz opis perspektyw rozwoju działalności, co najmniej do końca 2014 r.**

Największy wpływ na osiągnięte przez spółkę wyniki finansowe, co najmniej w perspektywie do końca roku będą miały czynniki makroekonomiczne, niezależne od spółki oraz czynniki wewnętrzne.

Wśród czynników zewnętrznych możemy wyróżnić:

- wysokość i wahania kursu walut,
- tempo wzrostu gospodarczego w krajach, do których trafiają wyroby spółki,
- poziom nakładów na inwestycje w kraju i zagranicą,
- rozwój odnawialnych źródeł energii,
- wzrost zapotrzebowania na systemy ochrony radiologicznej,
- ceny na rynku surowców (miedź, srebro, ropa),
- sytuacja polityczna na Ukrainie.

Wśród czynników wewnętrznych zależnych od spółki podstawowe znaczenie ma:

- dostosowanie poziomu kosztów do aktualnej koniunktury na rynku,
- zwiększenie udziałów rynkowych w oparciu o obecną ofertę produktową,
- poprawa rentowności wyrobów,
- rozszerzenie i uzupełnienie oferty przez rozwój własny przekaźników elektromagnetycznych,
- racjonalizacja oferty towarów handlowych,
- finalizacja zmian w strukturze grupy kapitałowej,
- realizacja zaplanowanej sprzedaży,
- promocja i pozyskanie kontrahentów na przekaźnik do inwerterów solarnych,
- montaż systemów ochrony radiologicznej polskich granic i lotnisk,
- promocja i pozyskanie klientów na nowej generacji system cyfrowych zabezpieczeń i pomiarów CZIP-Pro.

**20. Zmiana podstawowych zasad zarządzania przedsiębiorstwem emitenta i grupą kapitałową.**

W 2013 roku nie wystąpiły żadne inne, nie opisane w sprawozdaniu zmiany dotyczące zasad zarządzania spółką i grupą kapitałową.

**21. Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny.**

Relpol ma zawartą umowę o pracę z aktualnym Prezesem i Wiceprezesem Zarządu, która przewiduje 3-miesięczny okres wypowiedzenia, niezależnie od podstawy wypowiedzenia umowy. Ponadto w umowie o pracę widnieje zapis: "Pracownik zobowiązuje się do powstrzymywania się od prowadzenia działalności konkurencyjnej wobec Spółki w trakcie trwania stosunku pracy oraz po jego ustaniu, na zasadach określonych w odrębnej umowie". Na dzień dzisiejszy umowa taka nie została sporządzona.

**22. Wartość wynagrodzeń, nagród korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premiovych wypłaconych, należnych lub potencjalnie należnych osobom zarządzającym i nadzorującym.**

Dane o wynagrodzeniach podano w Sprawozdaniu finansowym za 2013 r. w pkt. 31.

**23. Określenie liczby i wartości nominalnej akcji emitenta oraz akcji i udziałów w jednostkach powiązanych, będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących.**

Stan posiadania akcji przez Zarząd i Radę Nadzorczą.

Dane na dzień publikacji sprawozdania.

	Ilość w sztukach	wartość nominalna w zł
Zarząd Relpol S.A.:	0 akcji	0 zł
Rada Nadzorcza Relpol S.A.:		
Ambroziak Adam	3 171 000 akcji	15.855.000 zł
Osiński Piotr	608 943 akcje	3.044.715 zł

**24. Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów na WZA.**

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Wartość nominalna posiadanych akcji (w tys. zł)	Udział w kapitale zakładowym	Zmiana w stosunku do sprawozdania za IV kw. 2013 (27.02.2014)
Ambroziak Adam	3 171 000	3 171 000	33,00%	15 855	33,00%	0
Altus TFI S.A.	860 000	860 000	8,95%	4 300	8,95%	0
Osiński Piotr	608 943	608 943	6,34%	3 045	6,34%	0
BPH TFI S.A.	833 285	833 285	8,67%	2 716	8,67%	0
Norges Bank	485 960	485 960	5,06%	2 430	5,06%	+ 485 960

Spółka nie posiada i nie nabywała akcji własnych.

**25. Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.**

Emitentowi nie są znane takie umowy.

**26. Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta.**

Spółka nie emitowała tego typu papierów wartościowych.

**27. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych.**

Aktualnie nie ma programów akcji pracowniczych.

**28. Informacje o podmiocie uprawnionym do badania sprawozdania finansowego.**

	Rok 2013	Rok 2012
Firma audytująca	Deloitte Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k. w Warszawie	BDO Sp. z o.o. w Warszawie
Data wyboru audytora przez Radę Nadzorczą	10.05.2013	24.05.2012
Przedmiot umowy	Przeгляд półrocznych i badanie rocznych sprawozdań finansowych za rok 2013 wg MSR/MSSF.	Przeгляд półrocznych i badanie rocznych sprawozdań finansowych za rok 2012 wg MSR/MSSF. Przeгляд dla celów konsolidacji sprawozdania na 31.12.2012 spółki Relpol Eltim w Rosji.
Wynagrodzenie netto wg umowy	47.500 zł + koszty delegacji	55.000 zł + koszty delegacji

**29. Inne ważniejsze wydarzenia w 2013 r.**

1. W 2013 r. zakończyło się postępowanie, toczące się miesiącami przed organami skarbowymi.

Relpol wystąpił z wnioskiem do Lubuskiego Urzędu Skarbowego w Zielonej Górze o stwierdzenie nadpłaty w zakresie odsetek za zwłokę naliczonych spółce w trakcie postępowania kontrolnego, prowadzonego przez dyrektora Urzędu Kontroli Skarbowej w Zielonej Górze, w sprawie określenia zobowiązania w podatku dochodowym od osób prawnych za rok 2000. Spółka uznała, że przy naliczaniu odsetek nie uwzględniono przerw w ciągnącym się latami postępowaniu. Spółka oszacowała kwotę nadpłaty na 1.247.597 zł.

Lubuski Urząd Skarbowy nie podzielił stanowiska spółki. Relpol złożył wówczas odwołanie do Dyrektora Izby Skarbowej w Zielonej Górze, który także nie podzielił stanowiska spółki. Po zbadaniu sprawy nie stwierdził uchybień w przeprowadzonym przez Naczelnika Lubuskiego Urzędu Skarbowego w Zielonej Górze postępowaniu podatkowym, w zakresie złożonego wniosku.

Spółka odwołała się następnie do Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Gorzowie Wielkopolskim i otrzymała informację o oddaleniu skargi. WSA nie dopatrywał się naruszenia



przepisów Ordynacji podatkowej w postępowaniu Urzędu Kontroli Skarbowej. Z uzasadnienia wyroku wynika między innymi, że zwłoka w wydawaniu decyzji powstała niezależnie od działań organu podatkowego. Sąd przytoczył w uzasadnieniu wyjaśnienie jakie wskazał Dyrektor Izby Skarbowej, a mianowicie, że na przedłużenie w postępowaniu wpłynęło: złożoność sprawy, ilość i rodzaj koniecznych do przeprowadzenia dowodów, a także terminowość i celowość czynności podejmowanych przez organ w toku postępowania, prawidłowe zorganizowanie postępowania, czas niezbędny do dokonania niezbędnych czynności organizacyjnych (wezwania świadków czy pozyskania informacji od innych organów).

Zarząd spółki w tej sytuacji uznał, że nie będzie składał odwołań do NSA. Oceniał, że ma niewielkie szanse na udowodnienie swoich racji oraz tego czy opóźnienie w postępowaniu powstało z przyczyn zależnych czy nie zależnych od organów podatkowych. Stwierdzenie to jest nieostre i umożliwia kierowanie się uznaniowością.

Decyzja WSA i cała sprawa nie miała żadnego wpływu na wyniki spółki i grupy kapitałowej.

2. Podpisanie umowy faktoringowej z ING Commercial Finance Polska S.A. w dniu 26.03.2013 r. z limitem w wysokości 2.500.000 zł. Umowa stanowi zabezpieczenie przed ryzykiem niewypłacalności 20 odbiorców. Nie jest ona istotna z punktu widzenia kapitałów własnych.
3. W konkursie magazynu Elektrosystemy głosami czytelników, "Przełączniki czasowe MT-T" Relpol S.A. otrzymały wyróżnienie Elektroprodukt Roku 2012 w kategorii Automatyka.
4. Prezentowane po raz pierwszy na targach branżowych Automaticon, uniwersalne przełączniki czasowe MT- W zdobyły Złoty Medal Automaticon 2013.
5. W październiku 2013 r, spółka została wyróżniona w rankingu „Skrzydła Biznesu” firm z województw dolnośląskiego i lubuskiego.
6. Przyznanie przez czytelników magazynu Elektrosystemy tytułu Elektroprodukt Roku 2013 dla Systemu Stacjonarnych Monitorów Promieniowania SMP. Monitory te przeznaczone są do wykrywania promieniowania radioaktywnego i/lub jądrowego w miejscach wymagających zwiększonego bezpieczeństwa radiologicznego np. na granicach czy w zakładach przerobu złomu.
7. Spółka dba o środowisko naturalne i jest uczestnikiem programu ekologicznej odpowiedzialności przedsiębiorstw „Firma Przyjazna Naturze”.

W roku 2013 zrealizowano następujące cele środowiskowe:

- wyeliminowano azbest ze ścian wydziału mechanicznego,
- racjonalizowano zużycie energii elektrycznej poprzez wymianę oświetlenia hali produkcyjnej na oświetlenie energooszczędne,
- wyeliminowano na niektórych wydziałach szkodliwy gaz chłodniczy w układach chłodzenia;

W dalszym ciągu prowadzony jest monitoring parametrów środowiskowych: zużycie wody, zużycie energii elektrycznej, zużycie gazów technicznych, godziny pracy urządzeń, ilości powstających odpadów.

### **30. Inne ważniejsze informacje po dniu bilansowym.**

1. W dniu 15.01.2014 r. pomiędzy mBank S.A. Oddział w Zielonej Górze a Relpol S.A. podpisane zostały umowy zastawnicze na przedmiocie zakończonej inwestycji oraz umowa o cesję praw z umowy ubezpieczenia. Umowy te podpisano w związku z umową o kredyt inwestycyjny zawartą z bankiem w 2012 r. Umowy zastawnicze dotyczą 11 rzeczy ruchomych na ogólną wartość

- 8.735,6 tys. zł. W następstwie zawartych 11 umów zastawniczych podpisano też nową umowę o cesję praw do umowy ubezpieczenia.
2. W dniu 17.03.2014 Relpol otrzymał podpisane przez obie strony aneksy do umów zawartych pomiędzy Raiffeisen Bank Polska S.A. a Relpol S.A. Strony podpisały aneksy do umowy o limit wierzytelności w rachunku bieżącym oraz do umowy factoringowej. Aneksy wydłużają terminy wykorzystania i spłaty kredytu oraz factoringu do dnia 31.03.2015 r. Zmieniono również zapisy dotyczące podlimitów w taki sposób, że cały limit określony w umowie może być dowolnie przez spółkę wykorzystany na kredyt w rachunku bieżącym lub na faktoring.
  3. W marcu 2014 r. Rada Nadzorcza wybrała Zarząd Spółki na kolejną kadencję. Prezesem Zarządu pozostał Rafał Gulka a Wiceprezesem Tomasz Grabczan.
  4. W dniu 31.03.2014 r. zakończył się proces likwidacji spółki Relpol Baltija z siedzibą w Wilnie na Litwie. Spółka ta z dniem 31.03.2014 r. została wykreślona z ewidencji osób prawnych prowadzonej przez Centrum Rejestrów Przedsiębiorstwa Państwowego w Wilnie.
  5. W dniu 7 kwietnia 2014 r. Relpol otrzymał od Norges Bank Investment Management zawiadomienie o przekroczeniu przez Norges Bank (The Central Bank of Norway) z siedzibą w Oslo progu 5% głosów w ogólnej liczbie głosów w Spółce. Norges Bank posiada 485.960 akcji Relpol S.A., co daje 5,06% w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu oraz stanowi taki sam udział w kapitale zakładowym Spółki.
  6. W styczniu 2014 r. podpisano z Allianz Polska S.A. dokument ubezpieczenia OC władz spółki.
  7. W dniu 22.04.2014 r. Relpol otrzymał podpisane przez obie strony umowę kredytową oraz aneksy do umów zawartych pomiędzy Raiffeisen Bank Polska S.A. a Relpol S.A. Strony podpisały umowę kredytową na kredyt nieodnawialny z limitem do 3 mln zł. Kredyt jest przeznaczony na finansowanie nakładów związanych z modernizacją linii produkcyjnej przekaźników RM96 i nowego przekaźnika RM12.

Ostatnim dniem wykorzystania kredytu jest 30.06.2015 r. a ostatnim dniem spłaty kredytu 29.03.2019 r. Kredyt będzie spłacany w miesięcznych ratach począwszy od 30.09.2015 r.

Strony podpisały również aneks do umowy o przelew wierzytelności, w którym określono sposób spłaty cedowanych wierzytelności oraz dodano wierzytelność banku opisaną w powyżej umowie kredytowej. Natomiast w aneksie do umowy kredytowej z dnia 18.11.2011 r., określono zasady ustalania kursów walut oraz sposób liczenia wskaźników w oparciu o sprawozdania skonsolidowane. Więcej informacji w raporcie bieżącym nr 7/2014 z dnia 23.04.2014.

Wszystkie pozostałe istotne zdarzenia zostały ujęte w tym sprawozdaniu finansowym.


### **31. Pożyczki udzielone władzom spółki**


Według stanu na dzień 31.12.2013 r. nie udzielono pożyczek władzom spółki ani członkom ich rodzin.

### **32. Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.**

Nie toczą się żadne istotne postępowania sądowe, arbitrażowe ani administracyjne. Na dzień 31.12.2013 roku łączna wartość zgłoszonych przez spółkę wierzytelności w ramach toczących się postępowań sądowych i egzekucyjnych wynosiła 19 tys. zł. Przeciwno spółce toczyło się postępowanie na kwotę 325 zł.

Podpisy członków Zarządu:

  
.....  
Tomasz Grabczan  
Wiceprezes Zarządu

  
.....  
Rafał Gulka  
Prezes Zarządu